

# Juan Reñé Comas

Emprendedor

- Nacionalidad **Española**
- Fecha de nacimiento **31-01-1960**
- Teléfono **608333150**
- Email **comasjr@ecko-online.com**
- Enlace **ecko-online.com** ; <https://www.linkedin.com/in/juan-re%C3%B1e-comas-371b4b45/>



Emprendedor . 35 años de experiencia profesional Multidisciplinaria, en las competencias de gestión empresarial, en diferentes compañías como director , Gerente con participaciones.

En compañías propias como Socio-Director, desarrollando las competencias en Gestión Internacional , planificación estratégica , relaciones institucionales , estructuración de competencias en el área de Comercio internacional .

Experto en consultoría y planificación multidisciplinaria, incluida la optimización y consecución de recursos financieros.

## Experiencia

Barcelona 1983-2021

**Formo SA-Martino S.A. -Acuñaciones Españolas SA-Eurous SA-Adisco SI- Mirtex SI-Frutenvas SA-Gare Motor Import -Cross Gare Mallorca - Renav Renovables -Grymeco - S.E.A. Ghana Foundation Ltd.-Paxis Foundation RD.Congo -Ecko Online Ltd- Praxis international Ltd-Otros como Socio Consultor International.....**

Socio-Director, Administrador único y/o solidario, Director Internacional y de Expansión

Experto en mercado Europeo, Africano y Sudamericano. , según las compañía.

En el inicio de mi carrera profesional, me he formado en las diversas áreas de dirección de empresa en compañías Italo-españolas , en las que me he formado como directivo hasta 1989, iniciando mi actividad como emprendedor y socio de las compañías desde esa fecha.

He desarrollado mercados internacionales ,en las diferentes sectores, formándome técnica y viviendo la experiencia práctica, para obtener las capacitaciones necesarias a través de cursos y postgrados de formación en Universidad Oberta de Catalunya e Institutos técnicos , por la facilidad en los horarios online y en otros centros de estudios de negocios en España e Italia.

Mi experiencia en las diferentes áreas de competencia me ha hecho evolucionar día a día .

La base del éxito es tener claro que hay que saber motivar a los equipos humanos ,formarlos y dirigirlos coordinadamente , optimizando sus aptitudes y potenciando sus actitudes, en pro de la imagen de la compañía y de la suya propia.

#### EN LA ACTUALIDAD

También hemos explorado la gestión de entidades sociales , sin ánimo de lucro , participando activamente en

2 fundaciones en África (RD Congo-Ghana), y 1 en Cataluña de discapacitados , planificando desarrollos sociales y socioeconómicos que pueden mejorar la calidad de vida de las personas

.Sigo en ello planificando y ayudando a la mejora .

Como proyectos socioeconómicos hemos desarrollado también , un proyecto bio, a medida, de Granjas de producción avícola en una partnership ,denominada “Malmagro-Ecko Online” ,de la que somos el 50% en la que nuestra aportación es poner en valor este desarrollo en varios países i , generando recursos alimentarios y a su vez generando trabajo en áreas afligidas económicamente . Con la llegada del Covid 19 dichos desarrollos se quedaron en Stan by , pero desde marzo 2021, la actividad se ha retomado con expectativas de mas de 10 proyectos en los próximos 5 años , y unas inversiones (en proceso de consecución de financiación de 150-200 millones de Euros .

Como consecuencia de la Covid-19, hemos entrado en la línea sanitaria , de la que he efectuado una formación como para poder afrontar las respuestas necesarias en el ámbito comercial y por ello hemos desarrollado 2 compañías de consultoría internacional en el ámbito de la medicina , diagnostico y medicamentos , que empiezan a dar resultados como consecuencia de las relaciones que hemos ido creando en el ámbito médico , hospitalario.

Tenemos varios proyectos en el desarrollo de clínicas de diálisis en países Africano y Sudamericanos , y en España estamos en negociaciones para la financiación y compra de algunas clínicas de diálisis pequeñas para la gestión de estas clínicas como expertise para las siguientes y disposición de un equipo técnico , para la formación y construcción de las que hay que hacer en África.

En el sector de las energías renovables, (fotovoltaica , Eólica y geotérmica), gestionamos como consultora potenciales proyectos entre los que hay mas de 400 Mw Estimados en fase de negociación a través de nuestros asociados

Después de una vida agitada de viajar durante 35 años por diversos países ,en pro de potenciar las actividades empresariales de las empresas , los conocimientos ,relaciones internacionales y colaboradores actuales, me permiten , poder gestionar a distancia, gran parte de las operativas del día a día .

La dedicación al trabajo, ha formado parte siempre de mi vida, sin tener en cuenta horas de dedicación ni festivos .

## Formación académica

## Competencias

Persona resolutiva, dinamismo, capacidad de organización, capacidad de adaptación, responsabilidad, habilidades interpersonales, atención al cliente, profesionalidad en el manejo de la información.

## Idiomas

italiano , frances ,  
español  
catalan

Barcelona 22 de Diciembre 2021

Juan Reñe Comas